

# 成功する！！ 下請事業者の価格交渉・価格転嫁セミナー

～物価高騰を乗り越える価格交渉成功の秘訣～

参加費  
無料

OK



会場：クリエイターズプラザ  
(クリエイション・コア東大阪 南館3階)

## ◆内容◆

原材料価格・エネルギー価格・人件費のコストアップが続いており中小下請事業者の収益を大きく圧迫しています。自社での収益改善努力を大きく超えるコストアップは、顧客である親事業者等へ取引価格アップをお願いするしかありません。本セミナーでは、親事業者に対する価格転嫁を容易にするための国の施策、成功する価格交渉・価格転嫁の具体的方法をわかりやすくお伝えします。

## 次のような疑問にお答えします

- ・価格交渉って本当にしていいの？
- ・コストアップの半分しか認められなかったけどどうすればいいの？
- ・価格交渉や価格転嫁のアンケートはどのような使われ方をしているの？
- ・最近になって親事業者の価格交渉の態度が変わってきたけどなぜなの？
- ・公的な相談窓口はどこ？

日時

令和6年8月6日(火) 16:00～18:00

講師



佐藤 重義 氏 (さとう しげよし)

1967年香川県生まれ。関西のメーカに約30年間勤務し、経営企画や経理、IT、法務などの業務および管理を経験。原価計算制度改善や全社的な業務変革に取り組み、損益の見える化や事業計画の改善、事務処理の改善(省力化、迅速化)、各種ITシステムなど変革。M&Aや海外子会社の管理等も携わる。【保有資格】中小企業診断士、行政書士、情報処理技術者、建設業経理士等

●●お申込み・お問合せ●● 下記の表にご記入の上、メールまたはFAXでお申し込みください。

(公財)東大阪市産業創造勤労者支援機構

TEL: 06-4309-2301 FAX: 06-4309-2303

E-mail: [seminar@hispa.biz-web.jp](mailto:seminar@hispa.biz-web.jp)

定員: 30名  
(申込先着順)

事業所名/所属			
所在地			
役職/名前			
TEL		FAX	
E-mail			